



**开工大吉  
再起新程**

迎接新的挑战, 创造新的辉煌。



**主办单位** 昆山东利新材料科技有限公司

**总 编** 惠荣

**主 编** 姜颖

**执 编** 人事行政部

**美 编** 姜颖 郭文芮

版权所有©2023昆山东利新材料科技有限公司，保留一切权利。

未经昆山东利新材料科技有限公司书面同意，任何单位和个人不得擅自摘抄、

复制本资料内容的部分或全部，并不得以任何形式传播。内部资料，免费交流，不得出售。

**公司网址: <http://cn.doonly.com>**



# 目录

## CONTENTS

精彩瞬间 .....	03
◆ 2024年开工大会 .....	03
◆ 2024年开工大会 .....	04
11月学习收获 .....	05
◆ 唐总分享 .....	05
◆ 状态是第一生产力 .....	07
◆ 十二周年纪念日 .....	09
◆ 开年制胜 .....	11
◆ 《天道》 .....	13
◆ 精进不休 .....	15
◆ 言必信，行必果 .....	17
◆ 五周年纪念日 .....	19
◆ 业精于勤 .....	21
◆ 假期时光 .....	23
◆ 人间烟火气 .....	25
◆ 收获满满 .....	27
◆ 梦想 .....	29
成绩斐然 .....	31
◆ 2月捷报喜连连 .....	31
东利活动 .....	32
◆ 2月生日会 .....	32
◆ 开工大吉 .....	33

# 携手启航 共赢未来







低头脚步 坚定不移  
仰头仰望 不远万里  
目标清晰 倾尽全力  
万事顺意 鹏程万里

# 01 唐总分享

思维是灵魂的自我谈话

Morning all,假期已经愉快地度过了四天,我非常开心地看到大家在各自的群里积极的打卡分享自己的学习精进、陪伴家人、外出旅游、为父母购买手机、衣服及年货等新年礼物,这些都是非常高质量的假期生活内容。高质量的假期生活是我们每一位伙伴的追求!假期区别于上班,特别是春节假期,有两个星期,时间特别充裕,我们可以安排平时上班时间未能处理的事情,无论是出门旅游还是走亲访友,无论是学习精进还是拜访高人,都是非常不错的选择。这两天我游玩了昆山的周庄与苏州的拙政园,虽说是故地重游,但仍然有很多新的启发,古人云:以铜为鉴,可正衣冠;



以古为鉴,可知兴替;以人为鉴,可明得失。从周庄张厅、沈厅的兴衰成败,再到拙政园的廊、亭、桥、树、水、石的景色优美。让自己在观赏中思考,在思考中欣赏美景,多观世界才能有世界观,世界观决定人生观,人生观决定价值观,价值观决定人生的价值与高度!衷心地祝愿大家都能度过一个欢乐祥和及高质量的春节,提前祝大家新年快乐,阖家幸福!





# 02 状态是第一生产力

千里之行始于足下!

开工第一周结束了,看到群里每个部门伙伴的分享,让我特别想用一句话来总结:状态是一个人最好的风水,更是公司最好的风水。东利人都知道,一个好的团队是什么样的:从上到下充满活力,我们东利就是一支最好的团队。



今天针对过去一周我所做工作给大家分享以下三点:

1. 始终如一:我们24年要达成共识,始终如一地保持现在的状态去工作,去生活。一年很长,也很短,随着时间的推移,我们一定会遇到工作上不顺利,生活上不如意的情况,但是请大家牢记自己年初的目标,年初的Flag,快速调整继续前行。

2. 做成:用最饱满的热情去做好每一件事,每一个目标奔着做成去全力以赴。这一点我在开工当天给一中心所有伙伴首先分享的,要清楚每件事,每个目标达成背后的底层逻辑,一切以做成事,达到目的,达到目标而努力,思维的转变就是我做这件事为做成这件事起到了什么作用,我有没有在正确的时间做正确的事,而不是这件事我做了,至于结果怎么样我不知道。





3.仪式感升级:从最初的入职,到现在公司层面的入职仪式,周年部门庆祝,到现在各个小组的践行,效果真的非常不错,可以提升士气,鼓舞人心。对于销售部的领头人来说,我如何升级仪式感,所有的一切都来自于我们拿到好的结果,所以今年我会把全年目标进行千万级的拆分,犹如我们大家玩游戏一样,一级一级进行全力打怪升级,每一次千万级亩产达成犹如一级游戏完成,给予伙伴们足够的仪式感进行庆祝,同时也提升大家的集体目标感,每一个大目标的达成一定是每一个小目标的达成累积起来的,千里之行始于足下,全力做好当下每周,每月的目标。

# 03 十二周年纪念日

十二周年,因时间而美好。

2012.2.20加入东利这个大家庭,到今天的2024.2.20整整十二载,只想感叹岁月不居,时节如流!

依然非常清晰的记得刚刚走出校门的自己,青涩懵懂,机缘巧合加入了东利,一路走来,踏过了12个春秋!





我知道人生没有多少个12年,但是我在东利度过了自己这一生最重要的12年,决定我一生命运的这12年!  
非常感谢唐董以及每一位东利的兄弟姐妹,何其有幸,何其缘分让我们能够一路同行,一直向前!感恩有你们!

过去的12年里,纵使面临过各种挑战和变化,我一直坚信越努力,越幸运!因为我深知没有一路平坦的人生道路,唯有努力拥抱变化,人生才能开挂!

这12年让我懂得并一直坚守自己的人生价值观,借此机会与大家共勉:

1.坚持,坚持始终如一,做我所爱,爱我所做!选择了这个行业这个平台这个团队,我就会珍惜与热爱所拥有的!

2.发心,正念利他,一心想成就和帮助更多的客户,团队伙伴!

3.精进,向上向善,让客户,让团队,让身边的人感受到我鲜活的存在。用我成长的速度来震撼到我所遇到的每个人!

下一个▶十二年,

继续初心怀山海,且歌且行!

继续践行自己的价值观,继续做个做人让别人舒服,做事让别人放心的东利人!

继续携手每一位东利家人们,在未来的征程里,共创美好人生!

让我们一起在东利的精彩故事,继续发生着....

# 04

起步即冲刺,开局即决战!

起步即冲刺,开局即决战!  
在璀璨炫目的烟花中,在声声震耳的鞭炮声中,我们迎来了初八开工会议,昭示着我们一年的祥瑞与辉煌,引领着我们一年的努力和方向。

上午公司的开工会议和下午部门的开工会议向大家解答了我们为什么要奋斗和我们应该如何奋斗的问题。

## 1、奋斗的意义

首先,让自己成为一个具有独立人格和经济独立的人。生而为人,就应当努力活成自己希望的样子。

其次,我们想要成为孩子的榜样,父母的骄傲,家族的荣耀。为身边的人提供优质和体面的生活。

再者,我们可以帮助和成就伙伴,让更多的人因为我们的存在而变得更加美好。

## 2、如何奋斗

### ①统一目标

利出一孔方能力出一孔,《管子》中讲到利出一孔则强国无敌,







首先我们应当明确销售经营指标，举全员之力，全力以赴达成目标。统一目标的背后是拆解目标，千斤重担万人挑，人人头上有指标，每个伙伴都清晰的知道24年要达成的业绩目标是多少。

### ②明确分工

24年我们要实现2个完全能够自动运转的大组，每个组要有稳定且强健的三层人才架构，开发和交付真正实现自我驱动，自动运转。让每一个伙伴在组织中练就真本事，获得真成长。

### ③明确规则和流程

高效管理的背后依靠的是一套健全的规则和流程，所有伙伴依照规则开展日常工作。我们制定了详细的部门各项工作细则，包含开发供样细则、订单交付细则、客户回复及反馈细则、卫生5S管理细则等。规则需要每个伙伴去执行和捍卫。

最后，祝愿东利家人们新的一年龙行龘龘，前程朤朤，生活𪚗𪚗，所有PK目标都能实现！

# 05 《天道》

只有打开认知,才能更快的实现自己的目标!



今年假期第二次观看电视剧《天道》，每次都能不断提升认知。今天和大家分享一下感悟：

1、天之道，利而不害；圣人之道，为而不争

人性本质是自私的，如果都一心为己，是与大道相反，从而失去更多。如丁元英放弃私募基金的高收入工作，因为这个事情是伤害中国人的。如韩楚风放弃争夺董事长职位，转头专业为公司创造价值，最终获得认可，当选董事长。在我们工作中，短暂的做什么岗位不要紧，只有把本岗位的工作做到足够优秀，就一定会会有更大的发展空间。反之，则会被市场淘汰。



## 2、强势文化和弱势文化

强势文化造就强者，弱势文化造就弱者。强势文化在武学里称之为秘籍，弱势文化因为易学、易懂、易用，就成了流行品种。强势文化可以理解为我们工作中比较困难的技能、方法等，往往不被大众所理解，但是学会后价值非常大。往往我们看到比自己厉害的人做事方式不同、思考方式不同，不要排斥，有可能是自己没有认知到的事情。

## 3、自己才是自己的救世主

人与人的差距，其实不在于财富，而是认知。认知不同的人，虽然生活在同一片天空下，也跟在不同平行宇宙里一般，看的是完全不同的世界。面对同样的诉讼，叶晓明那三个村民害怕了，选择逃避退股；肖亚文却看出了机会。三个村民到结局也百思不得其解的事情，却在一开始就被丁元英规划好了。

只有打开认知，才能更快的实现自己的目标。这三个村民如果坚持对公司的信任，相信经过这一次风波以后，他们真的可以实现对自己、对他人及对社会的救赎。

新的一年，祝愿家人们龙年大吉、身体健康、阖家幸福，不断成长，成为自己的救世主。

# 06 精进不休

山高水远,风雨同行;路遥万里,不忘初心!



龙年伊始,万象更新,新的起点,新的征程,我们自然要以最好的心情去开启!今天部门人员基本到齐,利用早会时间,进行了我们六部的开工会议!

我们会议总共分为3个部分:

## 1.假期快乐分享

正确的时间做正确的事!放假了,自然要好好利用时间,陪伴好父母亲人,通过伙伴们的分享,我发现大家都是已经深深融入并践行这我们东利的感恩文化,在假期间听着父母的唠叨,分担着他们的家务日常,就如薛总所说我们都成长为了家里的顶梁柱!





假期结束,回到工作岗位,每个人自然的切换频道,满血回归战场!

### 2.明确目标,确定行动指南

2024一切行动围绕业绩目标和PK目标,2024年是不确定的一年,但是我们要逆势绽放!每位伙伴自己制定好年底的领奖目标,每月复盘一次,相信年底一定会有好的收获!

### 3.年会落地方案

世界上最远的距离是知道与做到的距离!公司年会和经理层战略会议学习总结及落地方案制定!

完美交付是最好的营销,2024年想要拿到好的结果,就一定要开发与交付双驱动,每个小组参考目标制定好自己的交付目标!每一位组长做好管理的同时,要同步做好经营!每天保持联系客户!时时出现,订单才能呈现!

2024山高水远,风雨同行;路遥万里,不忘初心!以阳光为伴,以梦想为友,不念过往,不畏将来,拼搏奋斗,奔赴心中热爱,执着努力定会遇到更好的自己!

# 07

## 言必信,行必果

新年伊始,万象更新,新年新气象!

借着公司开工仪式的喜气,销售二部在今天也召开了部门的开工会议,大家一起分享假期的感悟,一起复盘2024年的目标,从所有小伙伴的脸上都看到斗志满满的激情和对2024年的美好期待!让我也对2024年充满了信心!

### 1. 假期感悟分享

每位小伙伴都分享了自己假期的感悟,收获和成长;有陪伴,感恩,成长,压力等等,但是大家共通的一点是:来自于内心深处的渴望!渴望可以成为父母家人的骄傲,渴望可以让家人生活的更美好,渴望可以有更多陪伴家人的时间!

当然我也深信,在东利,只要我们肯努力,美好的生活一定不成问题!同时在数据化的管理以及工厂流程逐步完善的条件





下,部门高效运营,高效管理,一定也会有更多的时间在成长自己的同时,也有更多的时间陪伴家人,享受生活!

### 2. 销售二部制度的共识

毛爷爷说过:用制度,管好关键人,管到关键处,管住关键事!

从流程-职责-开发-成本管理-库存管理,我们都做出了细则的划分;当然制度不是一言堂,所以对于2024年销售二部的制度,我们此次也组织了大家一起学习并且达成共识,在2024年也会严格执行,真正的做到部门化运转小组,让每个小组成为小而美的组织!

### 3. 行动计划书落地执行

2023年底,二部每位小伙伴都制定了2024年的全年行动计划书,从专业技能上,认知提升上,还有身材管理上,都列出了对应的行动计划!

薛总常说:我们要做一个言而有信的人,我们要说自己所做,做自己所说!并且要将成长自己作为人身的头等大事!

2024年,我们也参与PK了5名初级业务组长,一名高级业务组长,在去年的部门年底总结会上,我也看到了所有人对于成长的渴望,我也相信只要我们认真践行我们立下的每一个Flag,这个PK,小Case!2024年底期待大家的蜕变!

正如薛总所说:2024年,练就真本领,具备真功夫,期待我们每一个人都可以在2024年,独立,独挡一面!

最后,祝愿所有的东利家人们,在2024年诸事皆顺,顺风顺水顺财神,有钱有势有前程!2024年,业绩翻番,一起搞大钱!

# 08 五周年纪念日

坚定初心,认准目标,保持热爱。

今天的惊喜与快乐是伙伴们给的,感恩有你们,正是因为有你们让我找到了未来发展的方向,找到了人生努力的意义。

5年很长足以让一颗种子生根发芽开花结果,5年又很短,过去的点点滴滴仿佛就在昨天。都说时代在不断变化,但是时间从不会辜负每一位辛苦努力的人,只要我们每个人坚持精进,努力提高认知,时间自然会验证一切。正如我在东利走过的5个春秋,不算容易,有过动摇退缩,但最终依然会感谢自己最终的坚持。回望这一路,我觉得以下2点让我受益终身,今日同样分享给东利伙伴们:

①坚持:保持初心,坚持做难而正确的事情,定会有不一样的收获;

②成长:即便是枯枝也要努力去吐新芽,我们永远要记得去拓展自己的认知界限。无论是让自己从面料的知之甚少,到可以做好每一个客户的开发,还是让自己自信坦然地接受一个又一个挑战,成长总是每个人的终身大事。





Today's Menu



yummy



人生路口总有很多,每一次选择都会有不同的结果。唯有坚定初心,认准目标,保持热爱,才可以不被时间的浪潮随意冲走。最后祝大家都可以在能量满满的东利圣地,创造属于自己的辉煌。

# 09 业精于勤

无惧风雨,大梦前行,朝着既定的目标。

龙行大运,计在心、划在实。未雨绸缪,开年不打无准备的仗,为应对即将到来的大货季,2/18号下午带领外协部兄弟们召开:生产订单交期达成率的培训和公司基础规章制度的学习。

订单交期达成率的培训(为保证90%的交期达成率)主要采取三个部分措施:

1.学会目标分解:2024年度同比2023年度目标增长20%,分解到每月(同比2023年每月都要增长20%),每月再分解到每周(每周都要有详细的本周染厂出货计划,染厂出货计划应有对应染厂跟单根据订单运行表的交期先后拉取,并且保证每周出货计划完成的同时再推进未到交期的订单,资源合理利用),再由每周目标分解到每日(对应染厂跟单拉取每周目标后,保证每天的出货数量,如果在今天未满足出货数量的情况下,次日及时补足,保质保量的完成每周染厂发货计划),结果导向,目标先行。

2.思想和思维上的提升,必须说到做到:由我自己牵头、各外协主管做染厂生产数据问题分析,每季度对应染厂提升交流会,全方面360°无死角分析染厂呈现的交期率、色卡一次性成功率、





布面质量异常率等问题，找出问题产生的根本原因，染厂需要怎么样配合去解决，然后快速落实、调整实施。

### 3. 订单审核：

2024年有陈总的加入，让外协加工中心有了更多跟业务抓细节的机会，在业务的订单三大生产条件不具备的情况下，禁止生产，统一登记汇报，外协主管每

日整合提交给我，我找陈总每张订单核实，再由陈总向业务核对情况。（外协加工中心在新的一年里要学会拒绝，拒绝三无订单，拒绝打感情牌，拒绝一切不是由外协导致的订单问题），最终为三个目标：①. 交期达成率：90%；②. 质量损失（外协中心的降本增效黄金法则就是：缩短交付周期，一次做对，降低异常问题产生）；③. 成品出货1900万米。为了达成这三个目标不仅仅需要外协兄弟们自身加油，也需要业务、供应链、生产中心通力合作，才能达成目标。

公司基础规章制度学习主要分为5个部分：

1. 质量扣款函签核流程及注意事项规定。
2. 公司探亲假福利。
3. 员工守则。
4. 年度奖项评选制度。
5. 外协中心奖惩条例。

最后外协加工中心，2024无惧风雨，大梦前行，朝着既定的目标，努力努力再努力，加油！

# 10 假期时光

我们一同迎接更多的挑战!

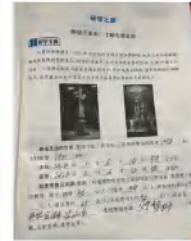
读书的时候忙于学习，工作后忙于工作，每年过年回家都是忙于走亲戚，今年回到家我有的新的想法：带着爸爸妈妈和孩子游玩家乡范围内150公里以内的景点。当我打开导航一看150公里以内的景点，才发现有好多景点，离家最近的景点20公里黑龙滩，是国家4A级旅游景区。有23.6平方公里水域、310千米湖岸线、85座星罗岛屿；眉山彩灯光大世界35公里；眉山的三苏祠（苏洵、苏轼、苏澈）50公里；成都的宽窄巷子70公里；成都动物园熊猫馆80公里；乐山大佛90公里；峨眉山110公里；



都江堰135公里；三星堆探秘140公里；四川遂宁死海旅游景点148公里；正如黄渤所说，美从来都不缺，只是缺少发现美的眼睛。

年前带着家人先从近的开始去了三苏祠、彩灯光大世界、宽窄巷子、成都动物园，第一站到的是三苏祠，唐宋八大家苏氏父子全部入选，位占其三，作为





我们眉山人的骄傲苏轼(苏东坡),我最喜欢的是苏轼在39岁的中秋夜写的水调歌头:明月几时有,把酒问青天,不知天上宫阙,今夕是何年。我欲乘风归去,又恐琼楼玉宇,高处不胜寒。起舞弄清影,何似在人间。转朱阁,低绮户,照无眠。不应有恨,何事长向别时圆,人有悲欢离合,月有阴晴圆缺,此事古难全。但愿人长久,千里共婵娟。多么美好的诗词,带着孩子去学习大文豪的诗词;当然作为四川人一定要到成都的街头走一走,看看宽窄巷子、到动物园看看我们的国宝大熊猫,孩子的寒假作业是探秘三星堆,了解古蜀文明,学校布置的寒假作业也是我的规划之一,一定要让孩子的寒假作业是有感而写,还有很多景点没有去,在孩子还在成长学习的时候让孩子多走出去学习、了解我们国家的历史文化;在父母有生之年带他们去看看祖国的大好河山。

在新年来临之际,祝大家新年快乐,心想事成,万事如意。来年愿我们一同迎接更多的挑战,新的一年愿我们的合作更加默契,我们肩并肩战斗在事业的旷野,愿与公司同舟共济,齐头并进,共创佳绩。

# 11 人间烟火气

新年快乐，阖家幸福安康！

每逢过年，我们家都会去赶集，体验一下年货市场的热闹和喧嚣。今年也与往年一样，昨天上午8点30分，我们一家人早早的来到了唐集镇最热闹的农贸市场，进行年货的各项采买，例如：购买对联、烟花爆竹、大糕糖果、水果蔬菜、鸡鸭鱼肉等，积极参与其中，体会置办年货过程的乐趣及过年的喜悦。

过年赶集的地方，充满了浓浓的年味。人们彼此打招呼，微笑着交流着，散发着浓郁的友善氛围。相互间传递着节日的问候和祝福，那些老爷爷、老奶奶们更是喜笑颜开，带着久违的笑意流露在他们苍老的脸庞上。

过年去赶集，更是一个让





人回忆往事、期盼未来的时刻。我记得小时候，过年的市场更加热闹，声音更加喧闹。曾经跟随爸爸妈妈去市场的时候，总是感到好兴奋，这是我最期待的时刻。一到市场，整个身心都被各种各样的商品和人潮包围，仿佛进入了一个神奇的世界。

现在，尽管市场情况变了一些，年轻人的身影少了许多，但市场的人气依然闪烁着欢乐的气息，市集带给我们的记忆与期望都那么美好。我回忆起童年时光的欢笑和喧嚣，感受到亲人的陪伴和温暖。

每年过年，我们一家人都会重温这个历久弥新的传统。赶集不仅是购买年货，更是民间活动的一个缩影，让我们体验着传统与现代的碰撞与融合。这是一个充满了欢声笑语、喜庆和温馨的时刻，它为我们带来快乐与感动，让我们珍惜过去的回忆，欣喜地期盼未来的美好。

感悟：农村集市是小农经济发展的历程呈现，改革开放以来，城镇化发展取得了伟大成就，但也给新农村经济发展带来了严重限制，农村经济发展渠道平台没有得到很好的建设，农村经济发展人才趋于老年化，招商引资力度不足，交通设施不健全，这些都制约了农村经济的发展。随着国家提倡新农村发展方针，扩大内需，拉动经济新的增长点，必须实行新农村建设与城镇化发展同步进行，实行双驱动，中国的经济将迎来新的春天。我们伟大的毛主席曾以农村包围城市的战略，取得的革命的胜利，建立了新中国，时至今日，我相信在党的领导下，实行城市发展带动新农村建设，一定会给中国经济带来新的腾飞！最后祝福大家：新年快乐，阖家幸福安康！



# 12 收获满满

天下之至拙，胜天下之至巧。



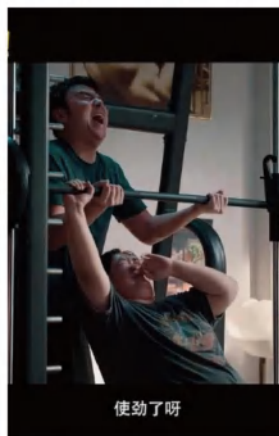
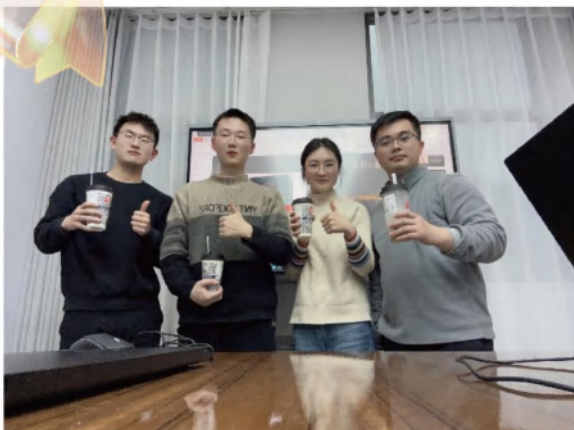
昨天我们研发运动部举行了今年第二次“读书分享会”，每个伙伴都利用假期阅读了自己喜欢的书籍，并且都以PPT的形式分享给大家：沈涛分享的《认知觉醒》提升了他对认知的理解，人只能赚到自己认知以内的钱，不去学习很难提高认知，所以读书真的很重要！姜颖分享的《将来的你，一定会讨厌看起来很努力的你》收获了不抱怨的工作心态，工作应该要积极主动而不是被动的被安排工作！王浩分享的《底层逻辑》让他收获了“玩”的工作心态，积极乐观的工作心态才会有正能量的工作状态！



为了奖励我们自己能不折不扣的完成2月份的读书计划，晚上带着伙伴们一起看了火热励志的电影《热辣滚烫》，贾玲的励志减肥感染了我们每一个伙伴，什么事情只要努力一切都来得及！我们应该发扬曾国藩的“天下之至拙，胜天下之至巧”的精神，一步一步的努力，一步一步的进步！

最后，祝大家元宵节快乐！





# 13 梦想

有梦的人生是启航,无梦的人生是流浪!

时光荏苒,加入东利已一年有余。回望过去,现在的我和没加入东利前的我是截然不同的,盛泽时的自己时常迷茫。没有成为自己期望的样子。不是不想蜕变,而是一直没找到能让自己热血沸腾的平台。

没有山穷水尽,又何来的柳暗花明?水流尽处是风景,人逢绝境是重生。今天所遇见的困难和挫折都是为了照亮明天的你。没有不好的人生,只有不愿改变的自己。人是环境的产物,改变圈子才能改变命运,不是选择大于努力,而是选择决定成败。

2023年我最大的收获就是加入了东利这个大家庭。什么是对的人?佛说:一见你,就笑的人,一见,你就笑的。在东利我遇见的每位同事都是那么





彬彬有礼，笑容可掬。在这里不仅有帮助和支持我的同事。而且我还找到了我的榜样，遇见了我的偶像，结识了没有责备，只有鼓励的领导。是你们让我有了梦想、有了目标、有了方向。

东利让我亲身体会到，不是能者多劳，而是付出就有回报。开拓了我的认知，只有努力方知潜力，想成为什么样的人，取决于对标什么样的人。用高层领导的要求，要求自己，自己才可能成为高管，用员工的要求，要求自己，自己永远都是员工。能做高管的做员工时绝对都是一流。人生只有先做好该做的事，才能做想做的事。不是看到希望才坚持，而是坚持才能看到希望，很多时候选择了才有机会，相信了才有可能。

每个人的成长都需要时间的沉淀，不要因为短期看不到回报，就拒绝付出。山再高，往上攀定能登上顶峰，路再长，走下去总会到达终点。时间不会辜负每一位用力奔跑的人。

人为什么要奋斗？

不要当父母需要你时，除了泪水一无所有。不要当孩子需要你时，除了惭愧，一无所有。不要当自己回首过去，除了蹉跎，一无所有。这就是奋斗的理由。

一个没有虚度光阴的人何来的后悔，不辜负自己最好的方式就是认真过好每一天。

人最大的运气，不是捡到钱，也不是中奖，而是有人可以打破你原有的思维，提高你的境界，带你走的更高、更远、更强。

有梦的人生是启航，无梦的人生是流浪。感谢东利！感谢唐董！感谢东利的每位家人！是你们让我破茧重生，是你们让我遇见了更好的自己，是你们让我的人生开始了启航。



# 14 2月喜报

捷报喜连连

精益求精 客户至上 不断进步

热烈祝贺营销三中心销售四部一组  
罗畅  
单张合同接单金额超百万  
¥.3,235,946.86

精益求精 客户至上 不断进步

热烈祝贺营销二中心销售二部二组  
杜玉珠  
单张合同接单金额超百万  
¥.1,443,348.00

精益求精 客户至上 不断进步

热烈祝贺营销四中心销售五部四组  
韩香思  
单张合同接单金额超百万  
¥.1,428,622.30

精益求精 客户至上 不断进步

热烈祝贺营销一中心销售七部一组  
殷画画  
单张合同接单金额超百万  
¥.1,049,914.00

精益求精 客户至上 不断进步

热烈祝贺营销三中心销售三部一组  
崔霞  
单张合同接单金额超百万  
¥.1,037,789.80



# 15 东利活动

2月生日会



岁月如歌，生日快乐！  
愿笑容如阳光明媚，生活如诗美好。  
健康、幸福、快乐永远陪伴着你。

# 16 东利活动

2月开工大吉







企业使命:

东利, 让面料更环保!

企业愿景:

成为受人尊敬的企业!

企业价值观:

客户第一 积极向上

团队合作 诚实守信

结果为王 拥抱变化

感恩奉献!



**DOONLY NEW MATERIALS TECH CO.,LTD**

Add: No. 168 Xugong Road,Zhoushi Town,Kunshan,Suzhou City,Jiangsu Province,China.

Tel: 0512-57931555 Fax: 0512-57931222

Web: [www.doonly.com](http://www.doonly.com)