

2025年 MONTHLY 人事行政部月刊

- 云程发轫
- 踵事增华

难毕其功于一役，
需要谋划长远，干在当下。



DOONLY

主办单位 昆山东利新材料科技有限公司
总 编 惠荣
主 编 姜颖
执 编 人事行政中心
美 编 姜颖 封荣华

版权所有©2024昆山东利新材料科技有限公司,保留一切权利。

未经昆山东利新材料科技有限公司书面同意,任何单位和个人不得擅自摘抄、复制本资料内容的部分或全部,并不得以任何形式传播。内部资料,免费交流,不得出售。

公司网址: <http://cn.doonly.com>

许美路
168号



目录 CONTENTS

1 /	上海展会	01
------------	------------	----

2 /	2月收获	03
------------	------------	----

◆ 唐总分享	03
◆ 感恩相伴 共赴新程	05
◆ 经营大于管理	07
◆ 逆风飞扬	09
◆ 新年新气象	11
◆ 坚持梦想 打造极致体验	13
◆ 十九载逐梦	15
◆ 拜访心得	17
◆ 新起点 新征程	19
◆ 运动是抵抗岁月的子弹	21
◆ 入职两周年	23
◆ 雨雾龙王山	25
◆ 东利暖春 携手共进	27
◆ 上海调研分享	29

3 /	东利活动	31
------------	------------	----

◆ 2月喜报连连	31
◆ 2月生日会	32

4 /	东利大家庭	33
------------	-------------	----

◆ 部门活动日记	33
----------------	----



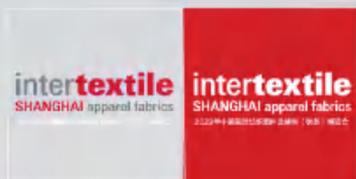
intertextile—

东利强势来袭

160m²超大展馆

ARE YOU READY?





intertextile

SHANGHAI apparel fabrics

中国国际纺织面料及辅料（春夏）博览会

6.2馆 E79

循爱山迹·探步自然

东利春夏面料产品秀

2025.3.11 - 3.13

国家会展中心(上海)

上海市青浦区崧泽大道333号





01 唐总分享



1、做到别人没有做到的水平，才能拿到别人没有拿到的结果！

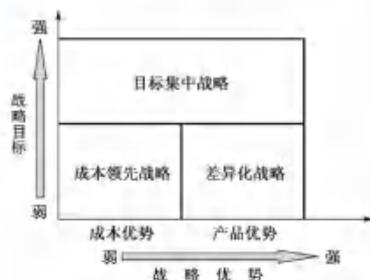
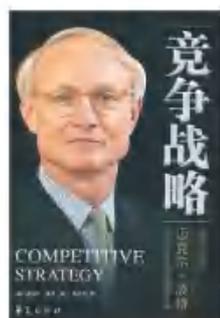


2、想要不被社会淘汰，实现经济自由，最重要的不是会来事，不是埋头苦干，而是学会认清自己的优势和未来的形势，做出更大的价值。如此才能事半功倍。





3、跑龄长一些的跑步者更能理解，发自内心的目标，才能激发持久的行动力，而不是半途而废。比如我们当下跑步的目标是为了健康、减压或挑战自我，而不是为了迎合他人或追求短期虚荣。如此才能让我们在跑步过程中保持动力，即使遇到困难也不轻易放弃，还能减少跑步前内心的冲突和消耗。——爱上跑步



4、满足需求，更要创造需求。”

管理学家波特在《竞争战略》中提到：“企业的竞争优势来源于差异化。随着研发中心的产品能力与服务能力越来越强，研发中心服务业务深入到每一个客户的产品需求。同时加大纱

线、膜材的研发创新，正如腾讯产品总所说，天底下没有新鲜事，创新就是正确的排列组合。我们的爆款新产品一定会不断涌现出来。

5、构建美好自己的方式就是正确地花时间与花钱。未来的答案都写在此时此刻的努力当中。





02 感恩相伴 共赴前程

时光悄然流转，回首间，我已入职东利整整 16 年。在这个特别的日子里，千言万语涌上心头，汇聚成最真挚的感恩。

16 年前，我怀揣着那份青涩，踏入水秀路1165号-公司的大门，如同一只初涉江湖的雏鸟，迷茫却又充满期待。从最初的前台到两个月后的业务代表，从接触外贸公司到后面的品牌客户，是公司为我





出差伙伴的远方祝福

提供了成长的土壤、翱翔的天空。那些最初一个星期80块面料的记忆，分析面料时的水泡，一天用完一支笔芯的开单.....历历在目。

而我的团队，更是我一路拼搏的坚实依靠。犹记初次直面国外品牌客户，面对繁复晦涩的英文资料，以及各式各样的FDS文件，是团队成员陪着我熬夜奋战；而在项目攻克关键节点的艰难时刻，唐总和团队并肩作战，一同披荆斩棘，攻克重重难关。自2024年10月25日加入研发中心，我便直面诸多巨大挑战，从之前的迷茫、无助到现在，我们团结一致，分工明确且配合默契，团队成员早已如同家人，给予我源源不断的力量与勇气，让我深知不是一个人在战斗。我们满怀信心，定能提升公司产品实力，成功打造东利的优质品牌！

这16年，公司蓬勃发展，我亦有幸参与其中诸多重要篇章。我也见证过公司在风雨中砥砺奋进，在时代浪潮里勇立潮头。每一步，我都与公司同呼吸、共命运，我的成长印记也深深融入进公司发展的年轮。感恩唐总给予的信任与机遇，让我能将个人理想与公司愿景紧密相连，实现自我价值。

未来任重而道远，但有公司唐总的英明领导，有如此温暖的团队携手，我满怀信心。愿我们都能为梦想，全力以赴，铸就公司更多辉煌！再次衷心感谢公司，感谢唐总，感谢所有东利家人们！



03 经营大于管理

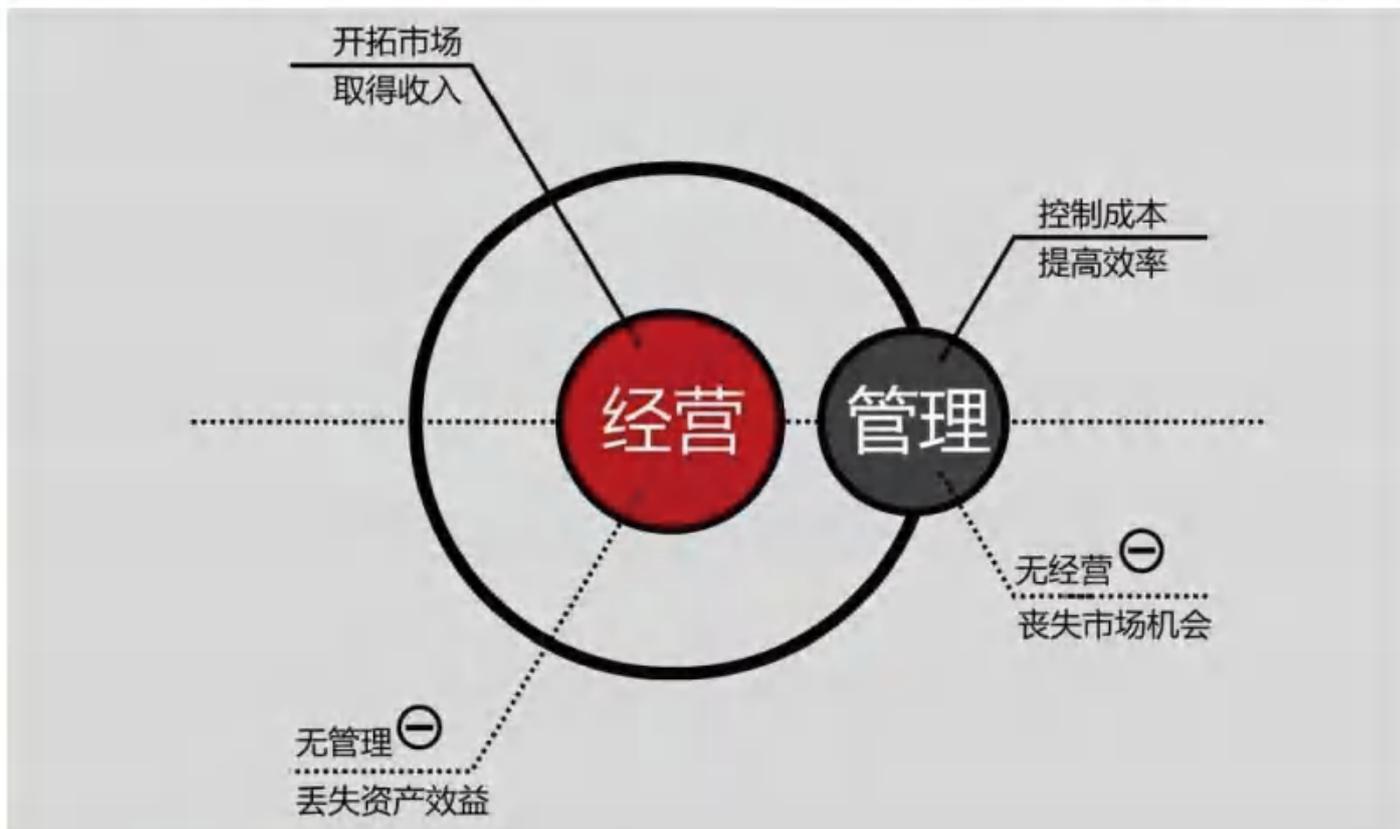
在当下轻寒浅暖的大环境下，随着新一年公司战略的调整，我们新的一年一定是以利润为王。这一年我们开启了一周一次的利润分析会，通过上周一部24年8月份的利润分析以及今天上午江总分享公司层面的利润分析会，作为销售我有以下几点总结和心得分享给大家：

首先务必重视接单利润，所有接进来的订单必须是可操作，有合适的利润，保证这张订单的抗风险能力。只有坚持保证利润的情况下做大销售额，这个最主要在于前端组长层以上的销售人员，必须保证接单可操作，实现最终盈利。



其次在整个订单管理过程中，发现影响利润的两大点，一个是应收款，一个是库存，还有一个容易忽略的费用管理，逐一分享如下：

1. 应收款未能按时回来的真正





原因剖析,根据原因必须采取立刻行动的措施,比如我在做一部上周分析时,发现有一笔货款未能及时回来的原因就是大货有品质问题,导致还在处理中,所以采取的对应措施就是:当下在操作的25秋冬大货,不能有重大客诉发生,订单操作必须按照所有流程操作,测试必须全面和结果ok。总之就是不流出不良品,损失最小的就是面料还在我们厂内,这一点希望我们所有业务伙伴务必重视和坚决执行。

2. 库存管理:必须提高货物周转率,让所有在手操作的订单,快速转换成应收款,最终实现快速收款的动作。同时交付端伙伴必须关注几个看得见库存数据(供应商成品仓,昆山成品仓,昆山来料仓)以及看不见的库存(剪样),如果当季销样后面大货可以使用,可以保留用于后续大货使用。

3. 订单异常处理速度要快,每个月各项费用是否合理,在实际订单操作中容易忽略费用管用。每个月大家一定要会算账,各项费用的占比,如果占比高了,必须快速采取行动,及时止损。

最后呼吁大家坚持做利润分析,因为分析不仅是数字呈现,更是对我们当下每个部门经营状况的深刻洞察,通过分析,能让我们发现潜在的问题,快速制定有效的策略,最终来保证盈利能力。通过江总的分析,让我们更加意识到数据,团队协作和市场变化的重要性,为当下,为未来经营决策提供有效的经验参考。



04 逆风飞扬

向上人生的力量

在人生成长途中，汲取养分的方式多样，我偏爱听大咖对话，轻松又有趣。很幸运听到刘润对话吴士宏老师的访谈，刘润曾问她，究竟做对了什么，才能取得这般瞩目的成就。吴老师坚定地回答：“我不怕输，我只允许自己一直向上，向前！”那一刻，她坚毅的眼神和果敢语气，令我深受震撼。



人生到底怎样才是有意义的？

心理学家维克多·弗兰克尔，第二次世界大战的时候曾被关进纳粹集中营，经历了地狱般的摧残后侥幸逃生，成为心理学家，人们经常问他这个问题。他说与其纠缠人生意义这个问题，不妨先问问自己，你为什么不自杀呢？不自杀的理由就是你当下活着的意义。

我们习惯于从别人的故事里尤其是名人的故事里窥见成功的密码。但其实人生最大的意义在于经历。



当时吴老师虽已白发苍苍，却意气风发、气质高雅。同为女性的我对她满心好奇，便深入了解，还特意买了本她的《逆风飞扬》。在聆听那场访谈之后，又阅读了她笔下的文字，我对吴老师的敬意愈发深沉。

读完这本书，我透过她的文字，真切地感受到了不服输的坚韧。面对自身能力的短板，她从未有过丝毫退缩，为了熟练掌握打字技能，她夜以继日，咬牙苦练了整整一周。这种“不会就学”的拼劲，无疑是我们实现自我提升的强大引擎。反观我们的工作，常常会在不经意间给自己筑起无形的壁垒，限制了自身的发展。但吴老师的经历，如同一束光，照亮了我们前行的路。她告诉我们，不要轻易给自己的人生设限，要始终保持“听话照做、不懂就问、不会就学”的谦逊态度，这才是实现自我突破与进步的不二法门。人生就像一场没有边界的冒险，没有既定的边界，只有不自我设限，大胆去闯，才能领略到更多意想不到的精彩。

当然，我也再一次深切领悟到了坚守终身学习所带来的巨大收获。尽管吴老师学历起点不高，但她凭借持之以恒地学习，通过自考获得了文凭，还在工作中不断汲取新知识，最终实现了职业生涯的华丽蜕变。这也深刻的启示我们，无论处于人生的哪个阶段，都要时刻保持学习的习惯和热情。记得有一次出差，路上和司机师傅闲聊，他说过一句话：“不吃学习的苦，就得吃生活的苦。”看似简单的话语，却蕴含着深刻的人生哲理。持续学习，是我们改变命运、迎来转机的宝贵机会。在这个瞬息万变的时代，唯有确定的成长性才能应对不确定的时代。保持学习，紧跟时代步伐，在人生的舞台上才能绽放出属于自己的光芒。



05 新年新气象

新年开新局，新局开新篇，开年即冲刺，开局即决战！

今天最重要的事情就是参加了2场开工会议，上午公司的开工会议以及下午销售四部的开工会议。

每一年公司的开工会议都是一场思想的盛宴，每一位领导的发言无不践行着东利的感恩文化，无不体现着一种家族的使命和担当。

马总亲自为家族安排了一场家宴，从一个被主导者转变为主导者，这就是一种敢做事能成事的最好体现！

闻总亲自为家庭做上一顿丰富的年夜饭，我相信父母一定是发自内心地感到欣慰，曾经那个调皮的儿子今天已经长大了！

陈总、马经理为家人的纪念日精心准备的仪式感，满是爱意，父母的言传身教会深刻地影响着孩子，相信在这样的家庭中成长出来的孩子一定是有爱心、懂得感恩的孩子。

还有我们其他的领导在这个假期里，以各自的方式在身体力行地践行着感恩和陪伴、学习与成长。

水滴石穿，聚沙成塔。没有哪位优秀领导的卓越成就是一蹴而就、浑然天成的，这背后靠的是对长期主义的执着坚守，



是十年如一日地不懈的努力、持续精进，才有了今日的令人赞叹的精彩展现。正如朱总所说，这个时代是瞬息万变的时代，这个时代是充满不确定的时代，但是唯一能确定的是只要我们的学习永不止步，我们的进步就永不止步，我们一定可以用自身成长的确定性来对抗这个不确定的时代！

下午部门的开工会议分为2个主要环节，一是所有伙伴分享了自己的假期生活和感想，二是我对于今年的工作和本周的主要工作做了部署。让我非常惊艳的是我的伙伴真的都非常的优秀，原本每人3分钟的分享被大家自由发挥到了1个小时，而我却不忍心打断任何一个伙伴。Youki、July很多伙伴都主动给自己的父母和家人准备了新年红包，虽然她们看起来自己还像个孩子，但是她们又真



的长大了，她们懂得珍惜珍爱身边的亲人，尽自己的力量给家庭带来欢乐和慰藉。

我相信，在这个祥和的春节假期中我们已经积蓄了满满的能量，带着父母的期盼，带着家族的使命，带着孩子的希望，如今我们重新出发，踏上新的征程。用我们的智慧和汗水谱写出新的华丽篇章！



06 坚持梦想 打造极致体验

坚持追梦与打造极致体验感——哪吒2爆火的启发

最近哪吒2热度持续攀升，票房已突破128亿，创造了中国电影票房纪录。真正让中国电影走出国门，走向世界。电影成功的背后，饺子导演的精神值得我们学习。

1. 坚持追梦

饺子原名杨宇，毕业于华西医科大学药学院，本可以成为一名医生，拥有稳定的职业和收入。但他从小就对动画充满热爱，为了追求自己的梦想，毅然放弃了医学专业，投身于动画行业。在进入动画行业初期，饺子面临着诸多困难。他没有足够的资金、技术支持，也没有丰富的人脉资源。然而，他并没有被这些困难打倒，而是选择坚持下来。他蜗居在成都的出租屋，靠着母亲每月1000元的退休费生活，用一台老旧电脑自学动画制作软件，反复研究优秀作品的帧数，靠下载盗版教程摸索。经过三年零八个月的时间，他完成了人生中第一部16分钟动画短片《打，打个大西瓜》，并获得了国内外众多奖项。同样作为我们纺织人，既然选择了这个行业，相信只有梦想、不断地提升自己，未来一定会在这个行业取得很好的结果。

2. 精益求精的工匠精神



在制作时，饺子对每一个细节都力求完美。哪吒的形象设计改了100多稿，申公豹变身5秒镜头磨了两个月，全片1318个特效镜头都在挑战着国产动画极限。在电影上映前，他还在不断地对影片进行修改和完善。他认为只有不断地打磨，才能让作品更加接近观众的期待，才能呈现出更好的效果。正是这种精益求精的态度，让这部电影成为口碑和票房双丰收的佳作。在服装行业供大于求，内卷非常严重的今天，只有不断地提升客户体验感，打造好的产品及交付能力，才能在红海中脱颖而出。

3. 面对失败的勇气与乐观

饺子的职业生涯并非一帆风顺，早期他也遇到过许多失败。例如，他曾经制作的一些项目未能获得广



泛认可，但他并没有因此而气馁，而是把这些失败看作是成长的机会。他从每一次失败中总结经验教训，不断提高自己的专业水平。在创作《哪吒2》的过程中，饺子面临着来自外界的诸多质疑和压力。有人认为国产动画的水平不如好莱坞，做这种神话题材的电影很难有国际市场；还有人对他设立的“哪吒”形象提出了批评。但是，饺子并没有被这些负面声音所干扰，他坚信自己的创作方向，勇敢地面对挑战，最终用作品证明了自己的实力。工作中人人都会遇到挫折，订单的客诉、交付的延期、客户的不满、业绩的低谷等等不如意，但是当我们乐观地面对，经历过低谷时，就能感受到胜利曙光的美好。

饺子导演以其坚持追梦、精益求精的工匠精神、面对失败的勇气与乐观，展现了非凡的毅力和才华。他的故事激励着无数人勇敢追梦，不断前行，为中国动画事业注入了新的活力和希望。

全球人次：哪吒闹海	2019	130.174
复仇者联盟 3：无限战争	2018	148.820
蜘蛛侠：英雄无归	2021	141.600
哪吒之魔童闹海	2025	128.790
		中国(含港澳台) 127.740
		海外 1.040





07 十九载逐梦

十九载逐梦，感恩同行

时光荏苒，岁月如梭，转眼间我已在公司度过了19个春秋。回首2006年2月10日，那是我职业生涯的起点，初入公司时，只有5人团队，我担任首任跟单员，办公场所仅有80多平米，当年销售额也不过880万。谁能想到，这段旅程会如此波澜壮阔，充满惊喜与感动。

在公司发展的征程中，我有幸参与并见证了一个个里程碑时刻。2012年，公司拥有了1000多平的办公场所，这不仅是物理空间的拓展，更是我们业务增长、团队壮大的有力见证。每一次办公室的搬迁，都意味着我们离梦想更近了一步。到了2024年，公司更是拥有了自己的土地，建成27000多平的现代化办公场所和智能化工厂，销售额突破4.3个亿。这一串串数字的背后，是无数个日夜的拼搏与付出，是全体员工共同努力的结果。

从跟单员到外协部门负责人，这一路的成长离不开唐总的信任与栽培。唐总以卓越的远见和非凡的领导力，为我们创造了这个充满机遇与挑战的平台。在我迷茫时，是您的指引让我找到方向；在我遇到困难时，是您的鼓励给我坚持下去的勇气。您的每一次教诲，都如同明灯照亮我前行的道路。





同时,我也要感恩每一位并肩作战的团队成员。在这19年里,我们一起经历风雨,一起攻克难题,一起分享成功的喜悦。从最初的5人小团队,到如今220多人的大家庭,我们不断壮大,每一个新成员的加入都为团队注入了新的活力。正是因为有了大家的齐心协力,我们才能在激烈的市场竞争中脱颖而出,取得今天的成绩。

未来,我将继续怀揣着对工作的热爱与敬畏之心,与公司携手共进。我相信,在唐总的带领下,在全体员工的共同努力下,我们的公司必将迈向更加辉煌的明天!



08 拜访心得

南通东丽 & 帝人拜访分享：品质为先，匠心铸就行业标杆

本周二，有幸能跟着唐总、朱总、钱厂还有工厂的陈总，一同去拜访了南通东丽的生产理事和部长、以及南通帝人的开发部长。在交流探讨的过程中，我深度挖掘了他们在品质管控、生产流程以及开发理念等领域的宝贵经验，真是收获颇丰，内心也泛起诸多感慨。此刻，我迫不及待地想和大家分享一下自己的心得体会。

品质为先，赢得信赖，东丽和帝人作为行业里的佼佼者，一直把品质当作重中之重。他们坚信，只有高品质的产品，才能让客户长久地信任，在竞争激烈的市场中站稳脚跟。为了保证品质，他们建立起了一套严格的质量管理体系。从原材料进入仓库，到成品最终出厂，每一个步骤都进行严格的检测和把控，就是为了确保产品的品质稳定可靠。

精益生产，提升效率，在纱线-坯布-染色-后整这一整个生产流程中，始终秉持着精益生产的理念，不断优化生产流程，提高生产效率。他们引进先进的设备和技术，还加强对员工的培训，让生产的每一个环节都能高效、稳定地运转，这样一来，产品质量的稳定性和一致性也就有了保障。



持续创新，引领行业，东丽和帝人深知，想要一直保持行业领先，创新是关键。所以，他们每年都会投入





大量资金用于研发新产品和新技术，不断推出符合市场需求的高品质产品。而且，他们还积极和客户沟通，了解客户的具体需求，为客户提供定制化的解决方案，也因此获得了客户的高度认可和赞扬。

团队协作，凝聚力量，东丽和帝人十分重视人才培养和团队建设。在他们看来，优秀的员工是企业最宝贵的财富。为此，他们搭建了完善的培训体系，给员工提供了很好的发展平台，充分激发员工的积极性和创造力。同时，他们也很注重团队协作，鼓励员工之间互相学习、共同进步，营造出了非常好的企业文化氛围。

给我的启发与行动方向：东丽和帝人的成功经验，真的非常值得我们学习和借鉴。在今后的工作中，我们要始终把品质放在首位，将品质管控落实到开发、采购、生产的每一个环节，不断提升产品质量，赢得客户的信任。另外，我们也要加大技术创新的力度，不断推出新产品，满足市场的多样化需求。努力提升自身实力，为公司的发展贡献更多的力量。





09 新起点 新征程

今天是开工首日，重返工作岗位！看到熟悉的面孔，心中满是感慨。春节假期的闲适与温馨仍在记忆里徘徊。看到每位东利家人都热情地打着招呼，相信大家都准备好以最好的状态，迎接新一年的征程。

今天参加了两场会议，公司开工会议&二部新年会议，听完大家的分享，给我触动最大的是两个词，成长&感恩。

1. 成长

认真听完所有经理层和唐总的假期分享，大家一定听到一个关键词：成长。唐总的假期学习计划，朱总的变的思考，马总的恩师拜访，张总的书籍阅读，各位经理的书籍阅读，每个人都在用自己的方式去度过一个充实且精进的假期。确实论证了：优秀的人之所以优秀和成功，绝对不是偶然，一定是长期坚持不懈努力的结果。

正如唐总所分享，三种学习和精进自己的方法：

① 拜见高人，通过名人的视频分享或者视频学习课程，或者向身边优秀的人，有结果的人请教和交流；

② 读万卷书，通过找到不同时期的适合自己的书籍，阅读，思考，转化和落地，变成自己的一套方法论；



③ 行万里路，通过看世界，拓宽自己的认知和眼界，学习不同地看世界的视角，收获不一样的感悟；

当今的互联网时代，其实学习的方法有很多，只要能坚持不停地有输入，一定会非同一般地输出。当然2025年二部的伙伴也制定了自己的成长计划，我也制定了本年度12本书籍的阅读，我也会坚持去做，真正地坚持精进自己和成长团队，也相信2025年底一定可以遇见更加美好的我们！

2. 感恩

回望过去一年，身边的家人始终是我们每一位东利人最坚实的后盾。听完二部伙伴的分享，每个人都在用自己的方式表达自己的感谢之情。

有给家里添置新家具的，有给



父母包红包的,有给家人准备礼物的,有带家人出去旅游的,有操持家宴的,也有给客户,同事,朋友发去真挚的祝福信息的,每个人都用自己的方式表达自己的这一份感恩之心。

我们深信:最好的感恩就是不辜负。唯有用更好的生活,更独立优秀的自己来回报所有对我们有信心的家人,用更用心的态度,更专业的服务去服务对我们有所期待的客户。让这份感恩之心成为我们更加努力的动力,一定可以取得自己想要的结果!

如今站在新起点,愿我们带着新年假期积蓄的能量,以更从容的姿态迎接挑战:既能在专注中打磨专业,亦能在协作中传递温度,让2025年的每个目标都烙印上我们共同的匠心与热忱。

愿新年:心有所持,忙而不茫;行稳致远,共赴荣光!



10 运动是抵抗岁月的子弹

运动的每一步都是抵抗岁月的子弹！

你是否每到换季容易感冒，偶尔还会内耗...经验告诉我，一旦开始运动，一切都会逐渐改变。

运动的好处实在太多了。

从身体层面看，它可以提升我们的身体素质，让我们逐渐告别亚健康的状态。



以前我的抵抗力算是比较差的，几乎身边人感冒，我就会被传染，但是现在情况完全不一样了！以前爬个亭林园我都会气喘吁吁，现在跑个几公里都不在话下。而且运动还改善了 my 睡眠质量，让我每天都能以饱满的精神迎接新的一天。

从心理层面来讲，运动简直是我的情绪调节剂。每当我心情不好或者压力大的时候，去跑跑步、练练瑜伽，那些负面情绪就会随着汗水一起被释放掉，整个人变得轻松又愉悦。

但坚持运动确实不是一件容易的事，有时还会感觉这是逆人性的，毕竟人都是有惰性的，我们第一选项都是让自己当下舒适的事情。我也遇到过很多次想要放弃的时刻，





为了克服这些,我加入了公司跑团,与跑友们一起互相监督、激励!自己还制定了明确的目标和计划,比如每周运动几次,每次运动多长时间。同时,我还找到了运动搭子,互相监督鼓励,这样就更有动力坚持下去了。

我也会选择自己喜欢的运动方式,像跑步,瑜伽,徒步等等,换着花样来,就不会觉得枯燥。并且,我会把运动当作是给自己的一份奖励和放松时间,而不是一项任务。

到现在,运动已经成为我生活中不可或缺的一部分。正如罗胖说的:既要拓展生命的宽度,也要延长生命的长度!我相信,只要大家能坚持下去,一定能收获健康和快乐。让我们一起动起来吧!



11 入职两周年

在2025年2月20日这个特别的日子
里，我迎来了入职两周年的纪念日。今
天，我满心都是幸福与感动，感谢身边
这些颜值与实力并存、宇宙无敌的美少
女们，陪我一同庆祝这个美好的时刻。爱
你们哟！

回想起两年前，初到昆山的我，第一
站就来到了东利。面试我的是马总，她身
着黑色呢子大衣，气场十足又充满魅力。
在花都艺墅的裁布间里，仅仅一个照面，
我内心就对她充满了崇拜。幸运的是，当
天就顺利敲定了入职日期，从那时起，我
正式成为了马总团队中的一员。

人生之路，充满了未知与挑战。但我
无比幸运，能遇到马总这样既是伯乐又是
贵人的领导。更幸运的是，加入了五部三
组这个温暖的大家庭，结识了芳姐、婷婷
和红红。

这两年的时光，我们朝夕相伴，共同
成长。今天，芳姐用精心制作的PPT展示
着我们一路走来的点点滴滴，每一张照片
都承载着一段回忆，那些一起奋斗、一起
欢笑、一起成长的画面，如电影般在我脑
海中快速闪过，心中满是感激与感动。

常常听到大家夸我优秀，其实在我
心里，我深知自己的幸运。我有两位堪称
“大神”的师傅——芳姐和婷婷。她们的优



秀是大家有目共睹的，在我眼中，“优
秀”二字仿佛就是为她们量身定制的
光环。

芳姐，在我的印象里，我更喜欢
喊她芳姐，这两个字听起来格外亲
切，更能表达我对她的深厚感情（每
天都比前一天更爱你哦~）。每一次
她耐心地教我新的工作内容，都是将
自己多年积累的宝贵经验毫无保留
地传授给我。她讲解得细致入微，总
能用最通俗易懂的方式让我快速掌
握。在小组里，芳姐就像一位贴心的
大姐姐，无微不至地照顾着我们每一
个人。她会关心我们有没有按时吃饭，
事无巨细，处处为我们着想，毫无保
留地付出，心思细腻得让人感动。

婷婷，和我只差一岁的她，我们
早已亲如姐妹。很多时候，一个眼神，
她就能读懂我的心思。工作中，我们



相互支持，共同攻克难题；生活里，遇到有趣的事情，我们会第一时间分享；心情低落时，也会彼此倾诉、互相鼓励。她给予我的帮助太多太多，那些温暖的瞬间，都深深印刻在我的心里。在我眼中，婷婷智慧又充满能量，独立自信、自律乐观，她身上散发着独特的“女性力量之美”，时刻感染着我。

红红，我们小组的“开心果”，只要和她聊天，我总会忍不住笑出声，感觉皱纹都要多几道了。看着她一步步成长，就像看到了曾经的自己，也让我对未来的工作充满了更多的期待和信心。红红，继续加油哦，我也会努力跟上你的步伐，咱们一起进步！

还记得在2024年的年会上，唐总展示了我们小组四个人的照片和成绩，那一刻，我深切感受到了团队的力量，作为其中一员，我无比自豪。但我并不满足于此，我渴望自己能成长得更快，变得更加优秀，与团队一起并肩前行，向着更高的目标奔跑！

很幸运能与这么多优秀的人同行，一起为了共同的目标努力奋斗。未来的路还很长，我们都在闪闪发光，让我们继续携手共进，加油！感恩生命中有你们！



12 雨雾龙王山

——雨雾龙王山：一场与自我的较量

2月15号周六清晨五点，闹钟划破寂静。快速洗漱收拾好背上揣的鼓囊囊的登山包出发去和东利山友集合。

出发前几天看着天气预报我们可能心中多少存有一丝不安，担心阴雨天气下登山活动会不会不太顺利，不过疑虑很快就消失了。闻总户外活动安排得非常专业，提前召开了活动前小会议，给我们细心讲解了爬山注意事项以及装备准备，甚至此次登山有经验的伙伴分组带领5小队并配置了对讲机。

人齐后大巴正式启程，车轮碾过湿漉漉的柏油路面，溅起一串串水花。大巴内同事们或闭目休息，或轻声交谈，正如唐董说的，这个场景像极了返乡过节的大巴之旅，充满了欢乐轻松的气氛。

抵达龙王山脚下时，雨势未减，山间雾气缭绕，能见度不足十米。泥泞的山路像一条蜿蜒的巨蛇，在雨雾中若隐若现。雨水顺着山势流淌，将泥土冲刷得松软湿滑。每一步都像是在与大地角力，鞋底深深陷入泥中，又艰难拔出。没走多远，我们的裤腿已经沾满泥浆，汗水混合着雨水，顺着脸颊滑落，打湿了头发。

我突然脚下一滑，身体失去平衡重重摔在泥地里，狼狈地爬起来，身上脏污



不堪膝盖也隐隐作痛。“爬山护卫队”董汉良董哥拿过我手上的物品，又递来根登山杖，指导我行走重心下移技巧。张总也投来关切的眼神，在身前探路鼓励着我，“慢慢来，别着急，已经坚持到这里了，胜利还远吗？”她的话语像一剂强心针，让我重新燃起斗志。

山路越发陡峭，雨势不减反增。一路上我们互相搀扶，彼此鼓励。每当有人滑倒，总有同事伸出援手；每当有人疲惫，总有同伴递上补给。在这条泥泞的山路上，我们不再是独立的个体，而是一个紧密相连的整体。

终于，在无数次跌倒与爬起后，我们登上了山顶，成功打卡了湖州最高峰，海拔15874米。雨雾中的龙王山的轮廓若隐若现，宛如一幅水墨画卷。虽然看不到壮丽的景色，但内心的



【自由自在】



【释放内啡肽】



【遇见诗和远方】

成就感却比任何风景都更加动人。

站在山顶，我忽然明白：人生就像这场登山，总会遇到风雨和泥泞。重要的不是路途有多艰难，而是我们是否能在跌倒后重新站起，是否能在困境中互相扶持。这场与自我的较量，让我收获了比登顶更宝贵的东西——坚韧与团结。

这次经历也让作为业务员的我对外装有了新的认识。一件好的冲锋衣不只是看设计款式，也不仅仅是挡雨的工具，更是户外活动的安全保障。此次我身着东利开发打造的冲锋衣亲身体会，在这样恶劣的天气几经摔倒，虽外面脏污内里衣物却依旧保持干爽。果然一件好的冲锋衣，不仅是科技的结晶，更是对户外运动者的尊重。我们东利可以为每一位热爱户外运动的朋友提供这份保障，正如我们此次活动的标语：“好的冲锋衣面料就是应该历经户外磨炼。”



13 东利暖春 携手共进

“东利暖春，携手奔赴新辉煌”

当春节的烟火气息还在空气中悠悠飘荡，新年的第一缕春风，便已携着希望与活力，温柔地叩响了开工的大门。在这初八的清晨，阳光倾洒，照亮了我们迈向新征程的道路，也点燃了心中那团炽热的奋斗之火。

回首过往，那些拼搏的日子如同一幅幅绚丽的画卷，在眼前徐徐展开。我们在风雨中砥砺前行，在挑战中不断成长，每一次突破，每一项成就，都是全体东利人智慧与汗水的见证。公司业绩节节攀升，是我们携手共进的勋章，镌刻着我们的坚持与执着。这些成就，不仅是过去一年的辉煌注脚，更是激励我们继续前行的强大动力。

新的一年，是机遇与挑战并存的战场。竞争的浪潮愈发汹涌，市场的风云变幻莫测。但我们毫不畏惧，因为我们深知，只要心往一处想、劲往一处使，就没有克服不了的困难。我们要紧跟唐董的战略指引，将每一项工作都落到实处，以精益求精的态度，雕琢每一个细节。各部门紧密协作，如同紧密咬合的齿轮，推动着公司这艘巨轮，在商海中破浪前行。

唐董，是我们前行道路上的灯塔。他以非凡的远见卓识，引领着东利这艘巨轮，



在波涛汹涌的商海中稳健航行。他的每一个决策，都为我们指明方向；他的每一次鼓励，都给予我们力量。在他的带领下，东利公司如展翅大鹏，扶摇直上，屹立于行业的巅峰。

钱厂，您的辛勤付出，是公司发展的源泉。每一天日夜的坚守，每一次技术的创新，每一个质量难关的攻克，都为公司注入源源不断的活力。在您的努力下，公司如同生机勃勃的春天，万物生长，充满希望。

陈经理，您是公司生产部的守护者。每一个生产计划，每一个衔接环节，都在您的严格把控之下。您的严谨细致，如同春风化雨，滋润着每一位员工的心田。在您的带领下，我们在生产的道路上精益求精，不断追求卓越。

惠经理，您是员工心中的暖阳。



每一个节日的问候，每一次困难时的帮助，都让我们感受到家的温暖。您用无微不至的关怀，凝聚着团队的力量，让我们在奋斗的道路上不再孤单。

作为东利的一员，我深感幸运。这里是梦想的舞台，是成长的摇篮。每一次的努力，都让我离梦想更近一步；每一次的挑战，都让我变得更加坚强。在这里，我找到了归属感，也找到了奋斗的意义。

在这万象更新的起点，我们站在同一片天空下，怀揣着同样炽热的信念。东利，是我们并肩作战的疆场，是梦想扎根的沃土。此刻，让我们握紧彼此的手，汲取奋进的力量，以无畏的勇气冲破一切阻碍。未来的日子，无论风雨如何侵袭，都无法动摇我们前行的决心。我们将用热血和智慧，在时代的浪潮中镌刻下东利的传奇，向着荣耀的巅峰，大步迈进！



14 上海调研分享

2/21日上海调研分享

走出去,可以看到,更会学到!周六我在闻总的带领下前往上海进行市场调研,了解更多品牌的趋势、面料的动向。

1. 始祖鸟

冲锋衣用了一种超轻防水布,店员说“比老款轻了15%”,摸起来却更厚实。接缝处几乎没有线头,像激光切割的一样平整。

商务风外套用了“会呼吸的针织面料”,出汗也不粘皮肤,标签上写着“军用材料改造”。

2. 猛犸象

很多衣服吊牌带二维码,扫码能看到“用回收渔网做的尼龙”,摸起来和普通尼龙没区别。

发现用亚麻混纺的防水衣,店员说“能天然防臭”,适合徒步穿好几天。

3. 北面

最薄的羽绒服竟然防风,店员用风扇吹着演示:面料会自己调节透气孔。

日本进口的“智能调温”面料,手放上去10秒就感觉变暖,像黑科技。

很多面料都是多品牌多款式用料,实现一布多款一布多用一布多场景的效果在供应链透明化的今天,越来越多的品牌在材料创新领域持谨慎态度,聚焦的材



料一定程度上也带来成本上的下降,对材料开发而言需要密切关注和搜集此类信息,对企划而言更是如此。每一代的款式变化所带来的便利也需要整理归档,这是我们后续服务客户的差异性所在。

趋势二、老布新款

以X-Bionic、攀山鼠、凯乐石、始祖鸟为例,大家不约而同地聚焦核心产品,增加细节和颜色的迭代,材料方面更多的稳定品质。对我们开发而言,我们能给到品牌的是尽可能多的款式选择,除此之外给到不一样的故事体验,产品端有更多的微迭代在细节处体现,当然针对我们的品牌而言,成本下降也是一个非常值得期待的点。

总结:深挖品牌基因,洞察市场风向,以精准创新织就面料竞争力。





15 2月喜报连连

doonly

喜报



销售五部 徐春燕

单日订单销售额

3660978元

荣耀与共·再创辉煌

doonly

喜报



销售五部 徐春燕

单日订单销售额

3324335元

荣耀与共·再创辉煌

doonly

喜报



2358552元

热烈祝贺

销售四部 黄晶

突破自我·再创辉煌

doonly

喜报



销售七部 闫梦云

单日订单销售额

2046656元

荣耀与共·再创辉煌

doonly

喜报



销售一部 刘梦

单日订单销售额

1422014元

荣耀与共·再创辉煌

doonly

喜报



销售二部 俞青虹

单日订单销售额

1303734元

荣耀与共·再创辉煌

doonly

喜报



销售五部 徐春燕

单日订单销售额

1087261元

荣耀与共·再创辉煌

doonly

喜报



销售三部 何倩丽

单日订单销售额

1006298元

荣耀与共·再创辉煌





16 2月生日会



生日快乐



岁月如歌，
友情如酒，
岁岁平安，
年年如意，
祝你生日快乐！



17 部门活动日记

2 0 2 0





2 0 2 0





我们的使命：

东利，让面料更环保！

我们的愿景：

成为全球知名

科技功能性面料企业！

我们的价值观：

客户第一、坚守诚信、

薪火相传、感恩奉献、

科技创新、结果为王！



DOONLY NEW MATERIALS TECH CO.,LTD

Address: No. 168 Xugong Road, Zhoushi Town, Kunshan, Suzhou City, Jiangsu Province, China.

Tel: 0512-57931555 Fax: 0512-57931222

Web: www.doonly.com